



Technisch accountmanager

Over de functie:

- Je vertaalt de doelstellingen voor ons bedrijf naar concrete acties in het veld
- Verantwoordelijk voor het technisch adviseren van klanten en prospects in de MRO branche
- Verantwoordelijk op account-niveau voor de omzet van de aan jouw toegewezen klanten
- Belangen samen met collega's omzetten naar commerciële acties
- Proactief richting new business, bezoeken van beurzen en signaleren van klantontwikkelingen
- Informeert klanten over nieuwe producten, technieken en ontwikkelingen
- Je rapporteert aan de commercieel manager

Je profiel:

- HBO of MBO+ werk- en denkniveau, bij voorkeur richting werktuigbouwkunde
- Allround kennis van ons productpakket, in de breedste zin van het woord
- Je bent een enthousiaste persoonlijkheid en een echte netwerker
- Je hebt een commerciële instelling en bent proactief
- Aantoonbare werkervaring in de branche is een pré
- In staat om op alle niveaus passend concreet en helder te communiceren
- Je presenteert overtuigend en bent daadkrachtig
- Je bent woonachtig in deze regio

Wij bieden je:

- Werken in een teamverband met prettige werksfeer
- Zelfstandige functie met veelvuldig klantencontact
- Een bij de functie passend goed salaris
- Auto, mobiele telefoon en laptop van de zaak
- Toegang tot een platform met 150 online trainingen van Goodhabitiz
- Eindejaar bonus

Herken je jezelf in bovenstaand profiel?

Stuur dan je motivatie en je CV t.a.v. Mireille van Mierlo naar: Aanmelden@vanmierlobv.nl

Van Mierlo Technische Handelsonderneming BV, Vossenbeemd 106 te Helmond

**Acquisitie n.a.v. deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.*